



Club Business 57 le 10 mai 2007

## Optimisez votre réseau de contacts pour réussir professionnellement : les meilleurs outils.

### LE RESEAUTAGE : DEFINITION

Fait de constituer un réseau de relations personnelles et professionnelles et de savoir en tirer profit sur le plan professionnel. Quand des personnes partagent de l'information, des contacts et des expériences. C'est une forme organisée de bouche à oreille dans le but de progresser professionnellement.

### LES BONS OUTILS POUR RESEAUTER

- Vous

Votre présentation 30 secondes

Vos capacités relationnelles et votre aisance en public :

- Facilité à entrer en contact
  - Capacité d'écoute
  - Savoir s'exprimer en public
  - S'adapter à son interlocuteur
  - Donner envie à l'autre d'écouter
  - Une carte de visite qui vous démarque
- Ayez toujours des cartes de visite avec vous
- La gestion efficace de vos contacts

©Partenaire de Réussite  
Stéphanie Schmitt  
06 19 01 23 68

Coaching & Conseil  
[www.partenaire-de-reussite.com](http://www.partenaire-de-reussite.com)

### ADOPTER L'ESPRIT RESEAU

**1 – Ne sous-estimez jamais la valeur d'un contact**

- Pas de hiérarchie dans un réseau
- Ne pas juger un contact à priori
- Eviter les positions défensives

**2 – Recommandez les uns aux autres**

- Des présentations sincères pour éviter tout malentendu
- Ecouter les besoins de ses contacts

**3 – Donnez pour recevoir**

C'est la valeur de ce que vous apportez qui fait votre valeur dans un réseau. « Dans un réseau, quand on n'aide pas on nuit »

**4 – Tenez parole**

Tenir ses engagements permet d'obtenir la confiance et de multiplier les recommandations

**5 – Utilisez votre réseau**

Les gens aiment être utiles et rendre service. Ils aiment utiliser leurs compétences et aident ceux qui les reconnaissent.

CONCLUSION : Le réseautage est une forme de bouche à oreille, égalitaire et sans hiérarchie, qui vaut surtout par ce qu'on y apporte et où chacun peut trouver son intérêt. C'est une forme d'échange où les contacts sont heureux de voir leur expertise appréciée et utilisée.

Mettre en place ces outils pour développer son réseau permet d'accélérer sa propre réussite au niveau professionnel et de s'ouvrir des opportunités.

©Partenaire de Réussite  
Stéphanie Schmitt  
06 19 01 23 68

Coaching & Conseil  
[www.partenaire-de-reussite.com](http://www.partenaire-de-reussite.com)