

PROGRAMME FORMATION INTER-ENTREPRISES « REUSSIR SON APPROCHE DU MARCHÉ RUSSE »

1. PUBLIC VISE

Directeurs d'entreprises PME TPE de Lorraine et directeurs export souhaitant internationaliser leurs activités sur le marché russe

2. OBJECTIFS

- Maîtriser les étapes d'approche du marché russe
- Connaître les opportunités et menaces de ce marché
- Elaborer les prémices d'une stratégie commerciale d'approche du marché russe
- Sécuriser son approche

3. CONTENU GENERAL

1. Relations franco-russes, un peu d'histoire
2. Situation géographique et présentation géo-territoriale (républiques, régions, etc.)
3. Principales filières économiques
4. Zones Economiques Spéciales
5. Commerce international
6. Approche culturelle
7. Prospection commerciale
8. Organismes d'appuis
9. Impôts, Autres coûts
10. Techniques de commerce international à appliquer en Russie : Logistique (transport, organisation), incoterms, techniques de paiement
11. Vos facteurs clés de succès

4. MOYENS PEDAGOGIQUES ET TECHNIQUES

Ouvrages divers originaires, documentation, statistiques, presse actuelle, matériel audio-visuel

TOBA COMMERCE INTERNATIONAL

21 allée des Poiriers, F 54520 LAXOU
Tél : 03 83 41 06 75 / fax : 03 83 90 38 20
Email : toba.ci@wanadoo.fr
www.toba-ci.com

DALVAM TeleWork Services EURL Capital 3000 €

1A, rue de Verdun - 57970 Yutz
Tél./Fax : 0033 / (0)3 82 50 75 46
E-mail : dalvam.telework.services @ wanadoo.fr
www.dalvam.monsite.wanadoo.fr
RCS Thionville N° SIRET : 485 341 804 00014
TVA CEE : FR 37485341804



(Déclaration d'existence n° 41.54.01008.54)



(Déclaration d'existence n° 41 57 02533 57)

5. DUREE

1 journée : 8h30-12h00 / 13h30 – 17h00, soit **7 heures**

6. TARIF :

599 euros HT //jour soit 716,40 euros TTC, dont TVA 19,6%=117,40 €
Acompte - 10% à l'inscription, solde à la fin de formation.

7. LIEUX ET DATES

Date : mercredi 20 juin 2007
Hôtel Campanile Technopôle 2000
2 bd Solidarité 57070 Metz (A31 sorite 32)

8. QUALIFICATION DES FORMATEURS :

LOLITA TCHELKINA

- diplôme supérieur en économie, Académie Russe de l'Economie Plekhanov à Moscou
- titre homologué niveau III, technicien supérieur de commerce, IPC Metz
- 15 ans d'expérience dans les domaines économique et commercial dans les pays divers (Russie, France, Luxembourg)

EUGÉNIE TOBA

- Spécialiste des techniques du commerce international et du marketing international
- Assistance commerciale et gestion des affaires à l'international
- 20 ans d'expérience dans l'import export

9. CONVENTION DE FORMATION

Vous sera envoyée à votre inscription.

TOBA COMMERCE INTERNATIONAL

21 allée des Poiriers, F 54520 LAXOU
Tél : 03 83 41 06 75 / fax : 03 83 90 38 20
Email : toba.ci@wanadoo.fr
www.toba-ci.com

DALVAM TeleWork Services EURL Capital 3000 €

1A, rue de Verdun - 57970 Yutz
Tél./Fax : 0033 / (0)3 82 50 75 46
E-mail : dalvam.telework.services @ wanadoo.fr
www.dalvam.monsite.wanadoo.fr
RCS Thionville N° SIRET : 485 341 804 00014
TVA CEE : FR 37485341804